

Commercial en matériels agricoles



Acteur incontournable du machinisme agricole et concessionnaire exclusif Claas, Dousset Matelin existe depuis 1924 et fait partie aujourd'hui du groupe suisse Serco.

En fort développement, notre entreprise, toujours à la pointe de la technologie, est au service de nos clients. Nous veillons et anticipons à la bonne marche de leurs parcs machines. Nous misons sur une agriculture technologique, durable et professionnelle.

Partenaire privilégié des agriculteurs et entrepreneurs agricoles, Dousset Matelin est présent sur les départements 37 (2 bases), 86 (5 bases) 16/87 (1 base) et 24 (3 bases).

Nous recherchons des collaborateurs motivés et compétents dans le monde du machinisme agricole et notamment un

Commercial en matériel agricole

Descriptif du poste

Sous la houlette du Chef des Ventes, le commercial assure la vente du matériel agricole neuf et occasion. Il relaie l'image et le savoir-faire de son entreprise sur le terrain auprès d'une clientèle ciblée.

Ses missions :

- prospecter et mettre à jour le fichier clients,
- visiter la clientèle sur un secteur géographique attribué dans la Vienne
- développer une part de marché sur son secteur,
- organiser les opérations de marketing,
- accueillir et conseiller les clients à la concession.
- Faire la démonstration et vendre l'ensemble des matériels distribués par la concession
- Assurer le montage financier et fiscal des opérations de vente pour ses clients

Profil

- compétences techniques,
- sens commercial,
- aptitude au dialogue,
- disponibilité et autonomie,
- bonne organisation personnelle,
- combativité.
- Conduite des matériels agricoles

Contrat CDI - Statut VRP - rémunération attractive + avantages - à pourvoir dès que possible sur le secteur 24/19.

L'expérience du monde agricole est impérative.

Lieux de travail : départements 24/19

Envoyez vos CV, lettre de motivation

rh@dousset-matelin.com

Dousset Matelin, Service Ressources Humaines, 18 avenue de l'Europe, 86170 Neuville de Poitou